

Comprendiendo el Mercado Brasileño

El Servicio Comercial de Estados Unidos
te Conecta a un Mundo de Oportunidades.

Miguel Hernández

Vicecónsul Comercial



¿Por qué Brasil?



- ~200 millones de consumidores con ascendente poder adquisitivo.
- Clase Media en expansión, llegará a 118 mi en 2014. (+11.9%).
- La más grande economía nacional de América Latina.
- Representa la mitad del área continental, población y PIB.
- PIB \$2.25 trillones en 2012;
séptima economía mundial
> Italia, Rusia, India
- PIB per capita \$11,462 en 2012
El doble del PIB nominal per capita de China.
- Excelentes recursos agrícolas.

(Fuente: IMF)

¿Por qué Brasil?

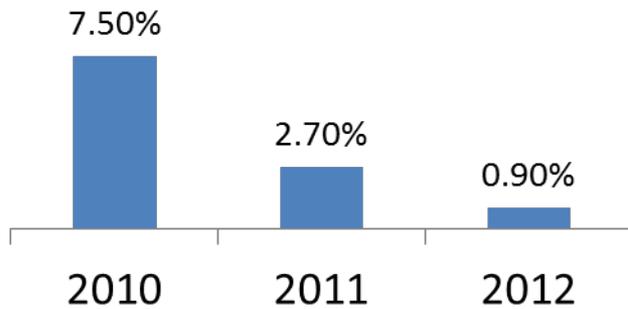


- Anfitrión de la Copa Mundial de la FIFA en 2014 y de los Juegos Olímpicos de 2016
 - Pre-Sal - Gigantesco depósito de petróleo y gas en aguas brasileñas
 - IED se expandió 4x desde 2005 hacia 2012: de 16,3 bi hacia 65,3 bi (EEUU lidera inversiones)
 - Comercio bilateral de mercancías EEUU-Brasil > \$ 75,7 bi en 2012
 - Exportaciones de EEUU a Brasil sumaron \$43,7 bi en 2012
- (Fuente: US Census)

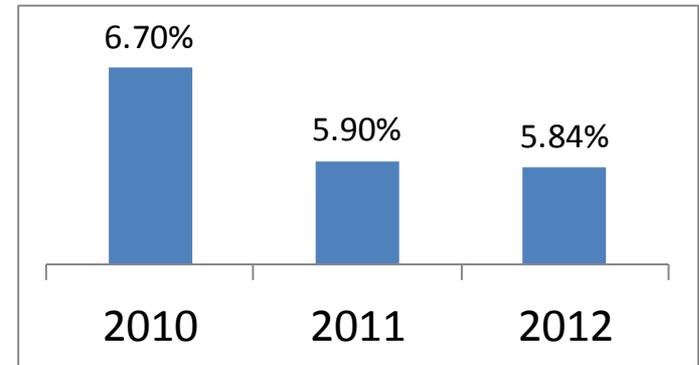


La Economía Sigue Creciendo

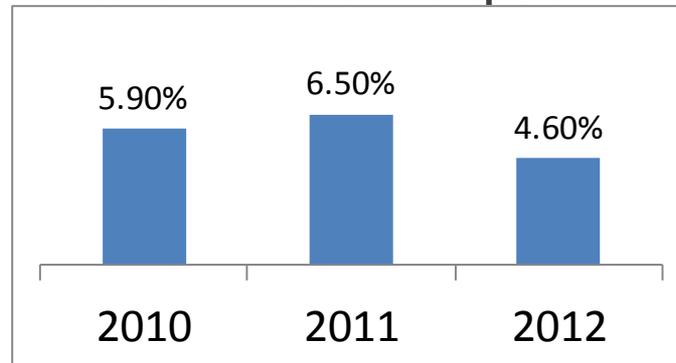
Crecimiento PIB



Tasa de Inflación

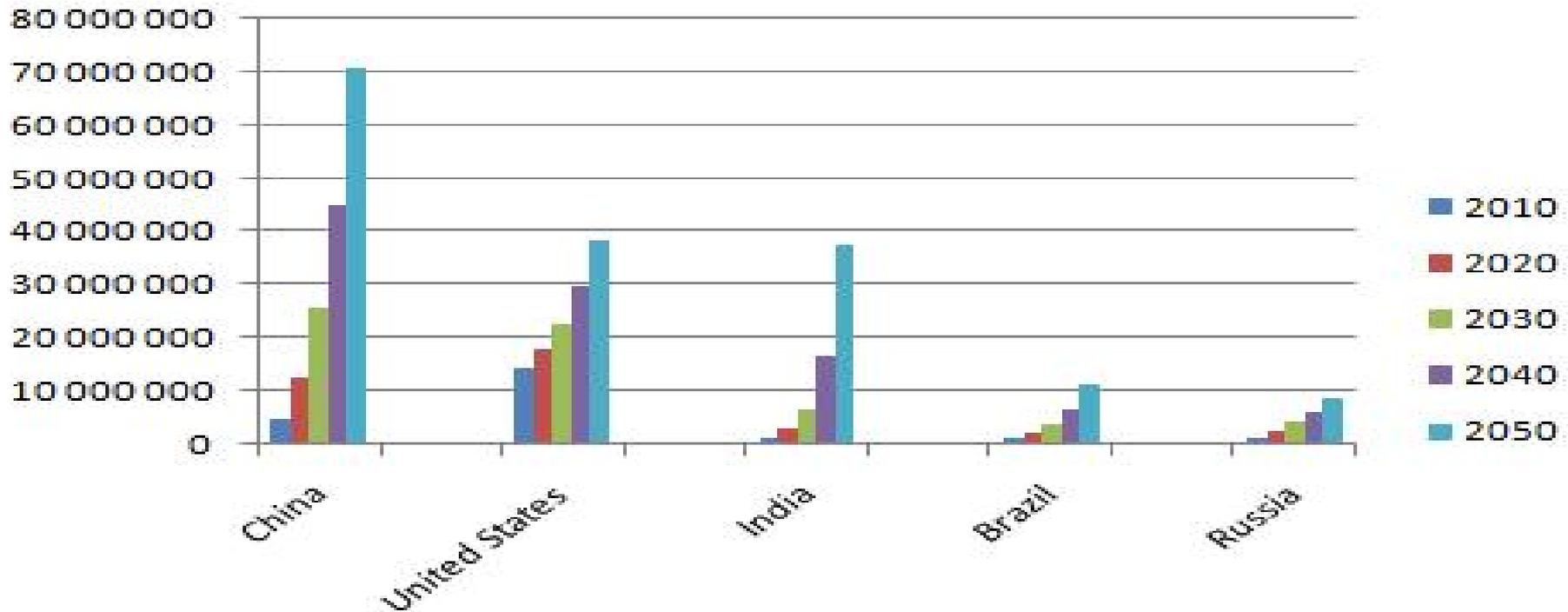


Tasa de Desempleo



Fuente: IMF

Las predicciones varían, pero el FMI estimó que Brasil será la quinta potencia económica mundial en 2015 (superando a Francia).

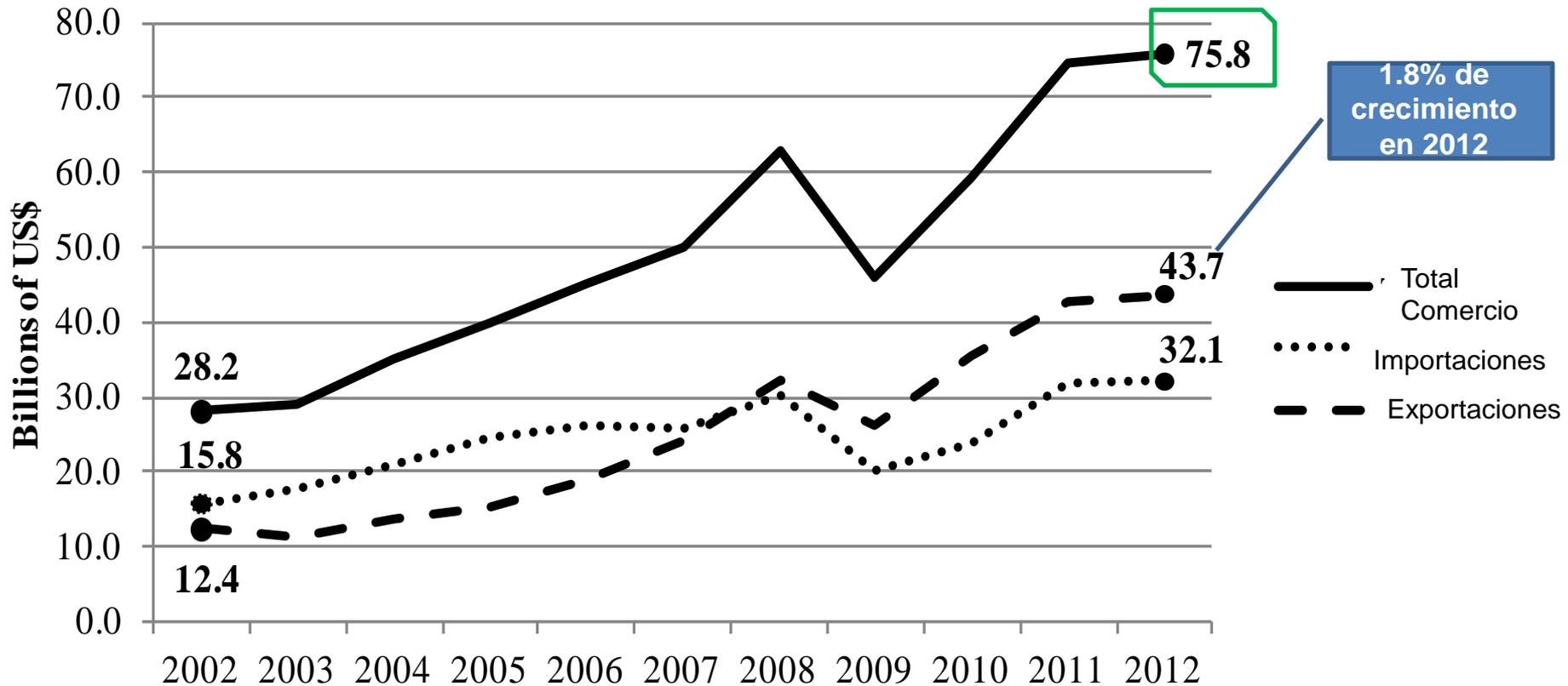


Las 5 potencias económicas mundiales en 2050, mensuradas por el PIB nominal (millones de dolares), según [Goldman Sachs](#).^[18]



Comercio Bilateral EEUU - Brasil

169% de crecimiento en 10 años



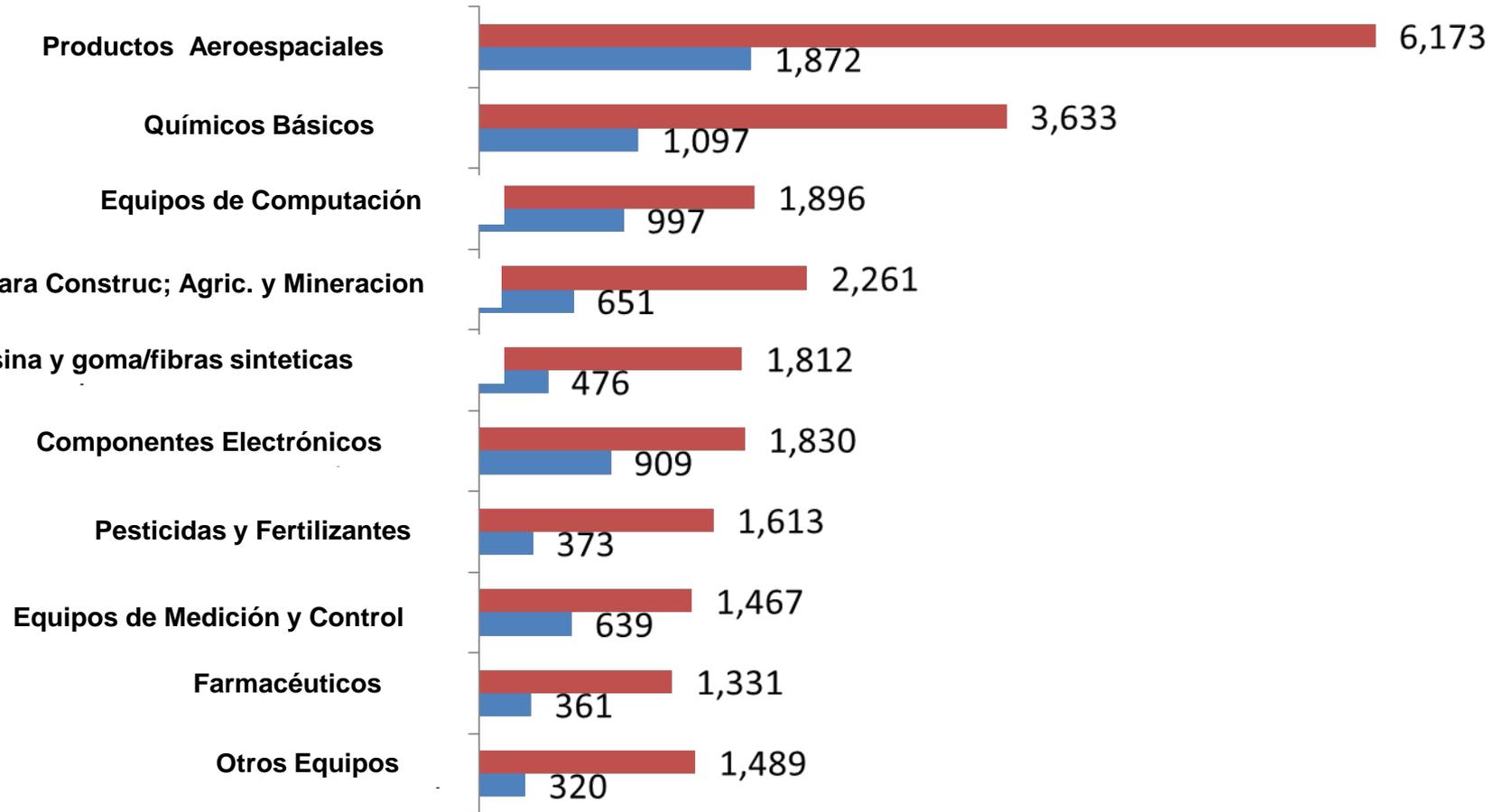
15 Ranking: Brasil como importador de EEUU **7**

Fuente: Census Bureau, U.S. DOC / Global Trade Atlas

Exportaciones de EEUU a Brasil: \$43,7 bi en 2012

253% de crecimiento en 10 años

Sectores en Destaque



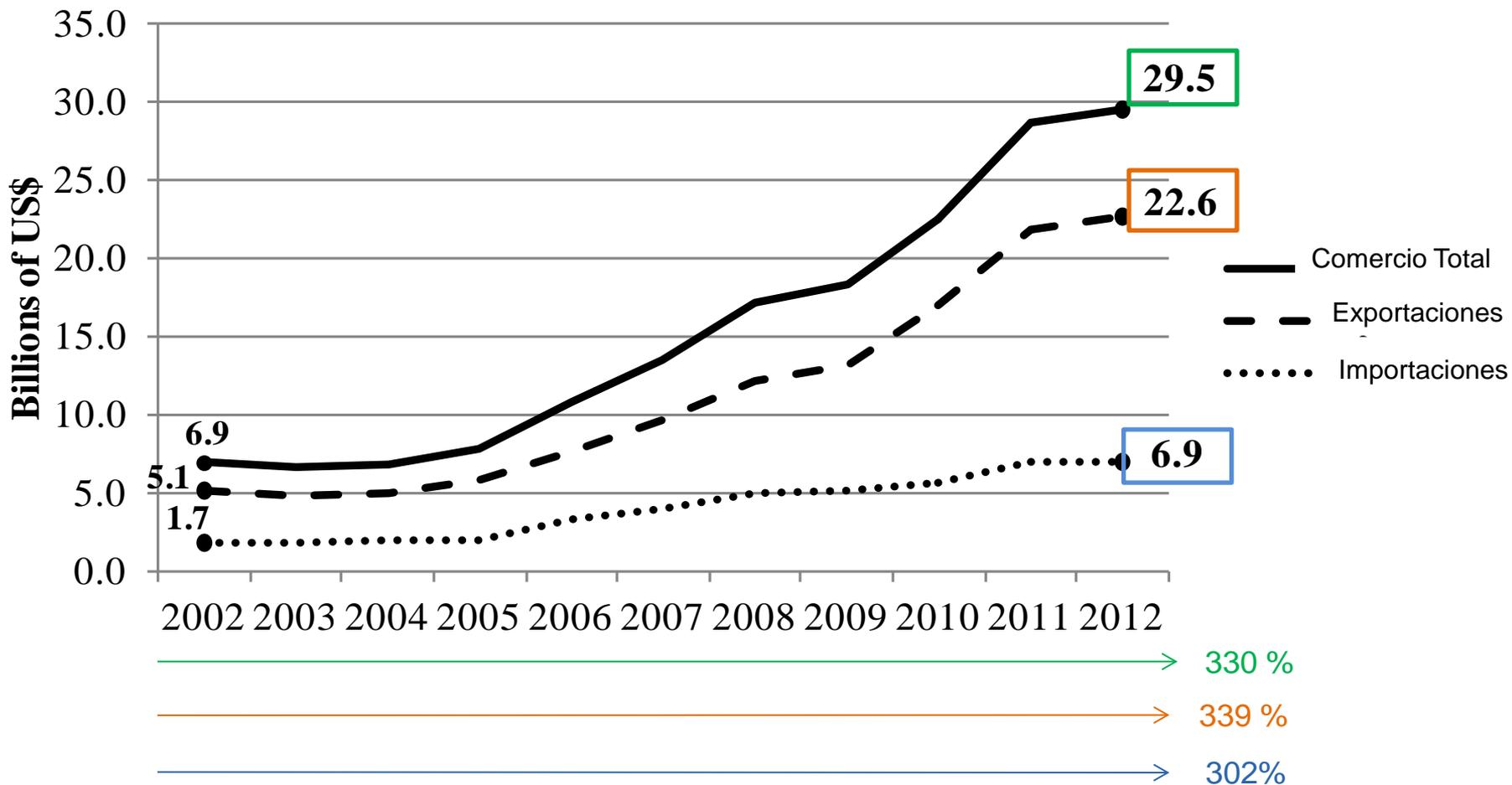
■ 2012 Exports ■ 2002 Exports

Fuente: TradeStats Express, USDOC



Comercialización de Servicios entre EEUU - Brasil

330% de crecimiento en 10 años, alcanzando el US\$ 29.5 bi



La comercialización de servicios entre EEUU y Brasil viene incrementando desde el **2003**, alcanzando el **\$15.7 billones** en 2012.

Bureau of Economic Analysis, USDOC



Pequeñas y Medianas Empresas Estadounidenses (PyMEs)



2010

16,442 PyMEs exportaron a Brazil

(El 89% de todas las empresas estadounidenses que exportan a Brazil)

US\$ 9.4 billion

Source: Census Bureau, U.S. DOC / Global Trade Atlas



Relaciones Comerciales entre EEUU y Brasil

- Cuestionamientos de Brasil para EEUU
 - Subsidio en la Agricultura (algodón, etanol, soja)
 - Contingente Arancelario (azúcar, jugo de naranja, etanol)
 - Políticas antidumping de EEUU

- Cuestionamientos de EEUU para Brasil
 - Aranceles altos (20%) y impuestos complicantes (hacia el 60% FOB)
 - Política de propiedad intelectual más rígida
 - Licencia onerosa y reglamentos exigibles
 - Transparencia y burocracia.

Haciendo Negocios en Brasil



- Es complejo!
- Se requiere un profundo conocimiento del ambiente de negocios, incluso el “Costo Brasil” .
- Para las PyMES, lo mejor es trabajar con agentes o distribuidores locales.
- Es valido, mismo que su empresa sea un banco, una rematadora de inmuebles, una oficina de ingenieria o cualquier tipo de industria o prestadora de servicios.

Nuestros Servicios

El mundo esta abierto para su negocio

Deje que el Servicio Comercial de Estados Unidos lo conecte a un mundo de oportunidades:

Con oficinas ubicadas en todas las localidades de Estados Unidos y en las Embajadas y Consulados de EEUU en más de 80 países , El Servicio Comercial del Departamento de Comercio de Estados Unidos posee de una larga red global de profesionales para conectar empresas americanas con compradores en todo el mundo.



Nuestros profesionales abren puertas comerciales como nadie más.

- El Servicio Comercial de Estados Unidos, ofrece a las empresas norteamericanas, acceso inigualable a oportunidades comerciales internacionales.
- Por ser una Agencia Gubernamental Norteamericana, nos relacionamos con gobiernos extranjeros y líderes empresariales en todos los importantes mercados globales.
- Nuestros profesionales proveen conocimiento especializado en los más importantes sectores industriales.
- Todos los años, auxiliamos miles de empresas norteamericanas a exportar mercancías y servicios, alcanzando la suma de billones de dólares.



Hacer negocios en Brasil es fácil con auxilio de nuestros capacitados profesionales.

Caso esté buscando concretar su primer venta internacional o expandir para mercados adicionales, nosotros tenemos la capacitación para transformar su deseo en oportunidades lucrativas e aumentar sus ganancias.

- **Asesoramiento en Negocios.** Obtenga la información y el consejo necesario para alcanzar el éxito.
- **Inteligência de Mercado.** Ubique las mejores oportunidades de negocio.
- **Establecimiento de contactos.** Conéctese con socios y sectores clave.
- **Diplomacia Comercial.** Asegúrese de que sus productos y servicios se encuadran en las mejores condiciones posibles, para lograr el éxito en mercados internacionales.

2013 - Sectores Más Exitosos



- Aeroespacial/Aviación
- Equipos y Servicios Agrícolas
- Equipos y Servicios de Alimentos
- Aeropuertos
- Vestimentas/Textil y Equipos
- Serv. de Arquit., Construc. e Ingeniería
- Automotor
- Belleza y Cosméticos
- Biotecnología
- Productos para Construcción
- Químicos y Equipos
- Energía Nuclear Civil
- Equipos para Construcción
- Defensa
- Fármacos
- Educación y Entrenamiento
- Energía Eléctrica y Energía Renovable
- Tecnología Ambiental
- Servicios Financieros
- Procesamiento de Alimentos y Envase

- Franquicia
- Industria General
- Asistencia Médica
- Hoteles y Restaurantes
- TI Hardware y Software
- Equipos de Laboratorio y Científicos
- Equipos Médicos
- Mineración
- Petróleo y Gas
- Supl. Nutricional
- Comida Procesada
- Venta al Por Menor
- Seguridad
- Instrumentos Científicos y de Laboratorio
- Servicios (Profesional, Entren. y Consultoría)
- Productos Deportivos y Recreacionales
- Telecomunicaciones
- Transporte
- Viajes y Turismo



PCIs 2013

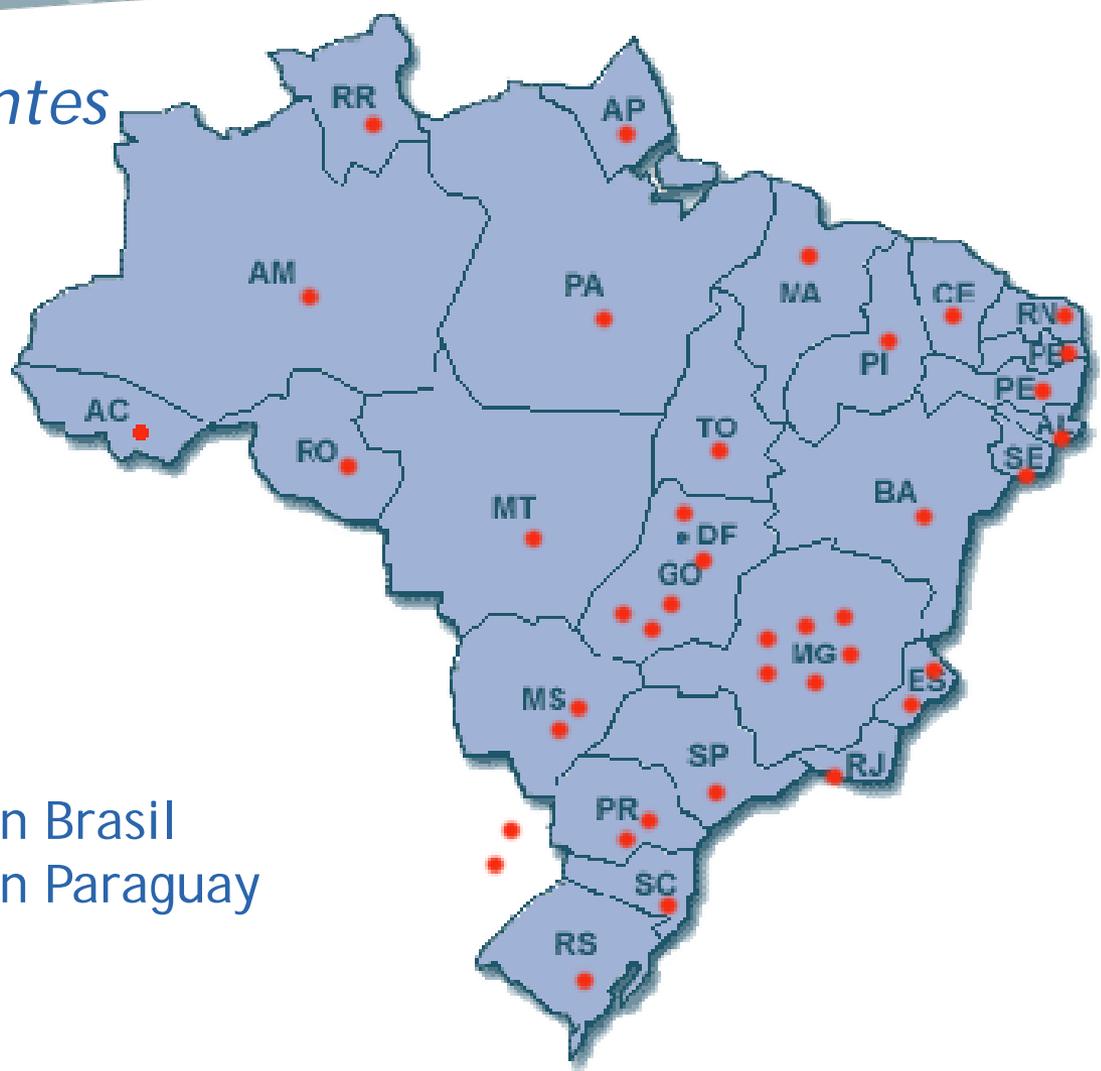
Programa de Compradores Internacionales



2013 International CES®	January 8-11, 2013 • Las Vegas, NV • cesweb.org
NAHB International Builders' Show®	January 22-24, 2013 • Las Vegas, NV • buildersshow.com
AG CONNECT Expo 2013	January 29-31, 2013 • Kansas City, MO • agconnect.com
International Poultry Expo/International Feed Expo	January 29-31, 2013 • Atlanta, GA • internationalpoultryexposition.org
World of Concrete®	February 5-8, 2013 • Las Vegas, NV • worldofconcrete.com
Graphics of the Americas (GOA)	February 21-23, 2013 • Orlando, FL • graphicsoftheamericas.com
International Home + Housewares Show	March 2-5, 2013 • Chicago, IL • housewares.org
Natural Products Expo West/Engredea	March 7-10, 2013 • Anaheim, CA • expowest.com
The Nightclub & Bar Convention and Trade Show	March 19-21, 2013 • Las Vegas, NV • ncbshow.com
The 2013 NAB Show®	April 8-11, 2013 • Las Vegas, NV • nabshow.com
WINDPOWER 2013 Conference & Exhibition	May 5-8, 2013 • Chicago, IL • windpowerexpo.org
Offshore Technology Conference	May 5-9, 2013 • Houston, TX • otcnet.org
WasteExpo 2013	May 20-23, 2013 • New Orleans, LA • wasteexpo.com
International CTIA WIRELESS 2013®	May 21-23, 2013 • Las Vegas, NV • ctiawireless.com
The National Restaurant Association Restaurant, Hotel-Motel Show (NRA Show)	May 2013 • Chicago, IL • restaurant.org
InfoComm International 2013®	June 8-14, 2013 • Orlando, FL • infocommshow.org
International Franchise Expo	June 14-16, 2013 • New York, NY • ifeinfo.com
Fancy Food Show	June 30 - July 2, 2013 • NY, NY • specialtyfood.com/fancy-food-show
Annual Meeting and Clinical Laboratory Exposition of the American Association for Clinical Chemistry	July 28 - August 1, 2013 • Houston, TX • aacc.org
MAGIC Tradeshow - Summer	August 21-23, 2013 • Las Vegas, NV • magiconline.com
PRINT 13	September 6-11, 2013 • Chicago, IL • gasc.org/PRINT13.aspx
PACK EXPO Las Vegas 2013	September 23-25, 2013 • Las Vegas, NV • packexpo.com
RETECH 2013	September 2013 • TBD • retech2012.com
GridWeek 2013	October 1-3, 2013 • Washington, DC • gridweek.com
WEFTEC 2013 Water Environment Federation Technical Exhibition and Conference	October 5-9, 2013 • Chicago, IL • weftec.org
International Baking Industry Exposition (IBIE)	October 6-9, 2013 • Las Vegas, NV • ibie2013.org
IFAI Expo Americas 2013 and SGIA Expo 2013	October 23-25, 2013 • Orlando, FL • ifaexpo.com
American Film Market	November 6-13, 2013 • Santa Monica, CA • americanfilmmarket.com
POWER-GEN International	November 12-14, 2013 • Orlando, FL • power-gen.com
Greater New York Dental Meeting	November 29 - December 4, 2013 • New York, NY • gnydm.com



Componentes del NUSA



47 en Brasil
02 en Paraguay



Oficinas Representativas de Estados en Brasil

- Delaware
 - Maryland
 - Nevada
 - Pensilvania
 - Florida
 - Michigan
 - Nuevo México
 - Virginia
 - Georgia
 - Missouri
 - Carolina del Norte
 - Wisconsin
-
- Asociación de Tecnología de Fabricación, Entidad auspiciada por la MDCP
 - Puerto de Filadelfia
 - Puerto de Houston
 - Puerto de Nueva Orleans
 - T.I.V - Terminales Internacionales de Virginia



Las 5 Oficinas del Servicio Comercial en Brasil



Belo Horizonte: Devin Rambo, Adido Comercial

Devin.Rambo@trade.gov

Teléfono: 55-61 3312-7403

Brasilia: Devin Rambo, Adido Comercial

Devin.Rambo@trade.gov

Teléfono: 55-61 3312-7403

Recife: Eric Olson, Cónsul Comercial

Eric.olson@trade.gov

Teléfono: 55-81 3416-3075

Rio de Janeiro : Alan Long, Cónsul Comercial

Alan.Long@trade.gov

Teléfono: 55-21 3823-2410

Sao Paulo : Steve Knode, Viceministro Consejero para Asuntos Comerciales

Steve.Knode@trade.gov

Teléfono: 55-11 3250-5429



Contáctenos

Para conectarse a un mundo de oportunidades

Miguel Hernández

Vicecónsul Comercial del Servicio Comercial de Estados Unidos - Brasil

Teléfono: 55-11-3250-5402

www.export.gov/Brazil

miguel.hernandez@trade.gov

